

Nos offres d'emploi

Business Development - Madrid/Valence (possible à distance)

Cette offre d'emploi est publiée par le biais de Nyota, une solution tracking de profils à haut potentiel pour des postes de stagiaires, middle management et cadres supérieurs sur le continent africain.

Pour le compte d'une start-up à dimension panafricaine dans le domaine de l'énergie (solution de mini-grids solaires en milieu rural), nous sommes à la recherche d'un(e) stagiaire en Business Development.

Missions

- Business Development
 - Identifier et répondre aux appels d'offres et aux subventions en y incluant les hypothèses de charge et de dimensionnement des mini-grids
 - Être en appui des phases de test des mini-grids, la tarification, le marketing, le service après-vente, la distribution, l'intégration des partenaires et la gestion du service au sein des nouveaux marchés et communautés
- Commercial
 - Collecter, traiter et rapporter les données des nouveaux clients et existants et des études de terrain pour contribuer directement à la stratégie de développement commercial
 - Identifier les stratégies d'accroissement des revenus
 - L'excellence - vis à vis de vos pairs, dans votre travail et dans l'engagement de notre entreprise envers nos clients
- Conseil
 - Soutenir les projets de conseil liés aux mini-réseaux et à l'électrification rurale

Profil recherché

- Licence en finance, statistiques, économie, administration des affaires, études de développement, ingénierie ou autre domaine connexe
- Avoir un esprit d'équipe et une capacité de réflexion en autonomie
- Solides compétences interpersonnelles, modestie et empathie pour coopérer avec tous les membres de l'équipe
- Collaboratif, organisé et capable de mener plusieurs tâches de front
- Excellentes compétences en communication écrite et verbale en anglais. Le français, l'espagnol et le portugais sont fortement souhaités

Autres compétences désirées

- Raisonnement analytique et quantitatif
- Formation et/ou expérience professionnelle au sein d'une économie émergente, de préférence sur le continent africain
- Compréhension fine des industries de l'accès à l'énergie et/ou des énergies renouvelables en Afrique
- Capacité à interagir avec des équipes, des homologues et des parties prenantes multiculturelles
- Capacité à communiquer et à impliquer d'autres personnes dans les projets
- Capacités de modélisation avec le logiciel HOMER ou PVSyst

Nos offres d'emploi

Les Petits +

- Faire partie d'une aventure pionnière liée à une catégorie d'actifs entièrement nouvelle qui nécessitera des milliards de dollars d'investissement au cours de la prochaine décennie
- Contribuer à ériger une entreprise inclusive à ses débuts et la faire passer à l'échelle
- Conduire des projets complexes, composés de nombreux obstacles opérationnels, et qui ont pour objectif d'améliorer l'accès à l'énergie en Afrique
- Faire partie d'un environnement dynamique où l'esprit d'initiative est attendu
- Mettre en œuvre et partager des solutions innovantes - ne pas se contenter de trouver des idées
- S'attaquer à des problèmes importants et épineux qui définiront l'avenir énergétique d'un continent

Si vous êtes intéressé(e) par cette offre, veuillez envoyer votre CV et votre disponibilité à contact@nyota.co avec pour objet "Stage_Business Developer Espagne".